# Conse jos para bolsilo (B) tu bolsilo (B) para tu bolsilo (B)

02/noviembre/2018



### 1. Falta de experiencia.

La mayoría de las empresas "nacen" por una corazonada más que por un conocimiento significativo del negocio y sus características. Es común que los propietarios consideren que cuentan con los conocimientos necesarios en todas las áreas del negocio, y rechacen cualquier insinuación de asesoría o apoyo. ¡No caigas en esa trampa, infórmate!

# 2. Marchando a la deriva.

Generalmente después de la "inauguración", viene la "despreocupación" ya que los nuevos empresarios no se concentran mucho en el negocio como deberían hacerlo. Formula tu plan de negocios, ino lo dejes de lado!

### 3. No sueltes el control.

Recuerda la necesidad de mantener controles (mediciones) que te permitan anticipar situaciones sorpresa o problemas. Usualmente este tipo de "situaciones" se pueden anticipar, ¡chécalo!

## 4. ¡Dinero, dinero!

Esta situación generalmente surge por la ausencia de una planeación de las necesidades de recursos. Usualmente se deben anticipar las inversiones en activos fijos, gastos de operación, capital de trabajo, además de los posibles gastos e inversiones. ¡Haz cuentas para que no te suceda!

# 5. Lo urgente no deja tiempo para lo importante.

La necesidad de atender los problemas cotidianos impide planear para el futuro y por lo mismo, reflexionar respecto a los riesgos latentes. ¡Recuerda que debes evaluar todo lo que pudiera impactar en tu negocio!

Si además estás considerando solicitar algún crédito, no olvides consultar el Buró de Entidades Financieras, con las respectivas calificaciones de las instituciones, así como su oferta de productos y servicios financieros en el Catálogo Nacional, j consúltalo!