



08/enero/2016



FINANCIAMIENTO PARA TU EMPRESA

Para echar a andar un negocio, se necesita de conocimiento previo sobre las herramientas financieras. Si estás convencido que requieres financiamiento, opta por el que te ofrezca mejores condiciones y costo. Evaluar el tiempo y los intereses que deberás sortear, será fundamental para no caer en equivocaciones y así saber cuánto es realmente lo que necesitas.

Las fuentes de financiamiento, se dividen en dos:

1

Internas

- **Nuevas aportaciones** de socios.
- **Utilidades.** Reinvierte las ganancias, para mantener el crecimiento de tu negocio.
- **Venta** de maquinaria y equipo.

2

Externas

- **Administración de proveedores.** Acuerda mejores plazos de pago.
- **Créditos** de corto, mediano y largo plazo. Emplea alternativas de crédito viables.
- **Captación de capital.** Busca opciones, como los Fondos de Inversión de Capital privado o inversionistas (lo que implica ceder un porcentaje de tu empresa o ganancias a cambio de los recursos que necesitas).
- Recurre a tus **ahorros o préstamos familiares.** Pero que no sean tu única opción.

Si eliges un crédito, debes:

- Considerar su finalidad.
- Evaluar tasa de interés, comisiones, seguros o cualquier otro costo relacionado.
- Conocer tu capacidad de pago.
- Leer todo lo que firmas, sobre todo las "letras chiquitas" y penalizaciones que señale la póliza.